

## พฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มของผู้บริโภค ในเขตกรุงเทพมหานคร

Purchasing Behavior of Consumers in Bangkok Metropolis Area

Shopping for Avorderm Dog Food

รัตนา อ่วมแย้ม

Ratana Auamyaem

การค้นคว้าอิสระนี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญา บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สถาบันรัชต์ภาคย์

ปีการศึกษา 2557

หัวข้อการศึกษาค้นคว้าอิสระ

พฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มของ

ผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร

โดย

รัตนา อ่วมแย้ม

หลักสูตร

บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (การจัดการ)

อาจารย์ที่ปรึกษา

ดร.ชนินทร์ วิชชุลตา

ปีที่สำเร็จการศึกษา

2557

\_\_\_\_\_\_\_\_ประธานกรรมการ

(รองศาสตราจารย์สุขจิตต์ ณ นคร)

\_\_\_\_\_\_กรรมการ / อาจารย์ที่ปรึกษา

(ดร. ชนินทร์ วิชชุลตา)

...ผู้อำนวยการหลักสูตร

(ดร. พิชัย ทรัพย์เกิด)

หัวข้อการศึกษาค้นคว้าอิสระ

พฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มของ ผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร

โดย

รัตนา อ่วมแย้ม

## บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่องพฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มของผู้บริโภคในเขต กรุงเทพมหานคร มีวัตถุประสงค์ 1)เพื่อศึกษาลักษณะของผู้ซื้อและพฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัข ยี่ห้อเอโวเดิร์มในเขตกรุงเทพมหานคร 2)เพื่อศึกษาความสัมพันธ์ของผู้ซื้อสินค้าอาหารสุนัขยี่ห้อเอโว เดิร์มและพฤติกรรมการเลือกซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มในเขตกรุงเทพมหานคร โดยศึกษาจากกลุ่ม ตัวอย่างจำนวน 250 คน เก็บรวบรวมข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามและทำการวิเคราะห์ข้อมูลด้วยชุด โปรแกรมสถิติเพื่อสังคมศาสตร์ ค่าร้อยละ ค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตราฐานและค่าไค-สแควร์

ผลการศึกษาพบว่า 1) กลุ่มตัวอย่างผู้ชื้ออาหารสุนัขสำเร็จรูปและผู้ชื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโว เดิร์ มส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง สถานภาพโสด มีอายุอยู่ในช่วง 20-30 ปี ระดับการศึกษาระดับปริญญาตรี อาชีพเป็นพนักงานบริษัทเอกชนจะมีมากที่สุด โดยมีรายได้ตั้งแต่ 10,001-20,000 บาท 2) พฤติกรรม การซื้ออาหารสุนัขมีผู้ที่ไม่เคยซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์มร้อยละ 38 โดยเหตุผลที่ไม่ชื้อส่วนใหญ่เป็น เพราะไม่รู้จัก หาซื้อยาก สำหรับยี่ห้อที่นิยมเลือกซื้อ คือ ยี่ห้อเพดดีกรี ปัจจัยสำคัญในการตัดสินใจเลือก ชื้ออาหารสุนัข ได้แก่ ความสะดวก สถานที่จำหน่ายที่นิยมไปเลือกซื้อ ได้แก่ ร้านขายอาหารสัตว์เลี้ยง โดยนิยมซื้อครั้งละ 300-500 บาท ซื้ออาหารสุนัขสำเร็จรูปครั้งละ 1-2 ถุงต่อเดือน 3) ลักษณะผู้ซื้อส่วน ใหญ่มีความสัมพันธ์กับพฤติกรรมการซื้ออาหารสุนัขยี่ห้อเอโวเดิร์ม

Title

Purchasing Behavior of Consumers in Bangkok Metropolis Area

Shopping for Avoderm Dog Food

By

Ratana

Auamyaem

## **Abstract**

The objectives of this research were to study 1) personal factors of consumers in Bangkok Metropolis shopping for Avoderm dog food , who were target population under study 2) their purchasing behavior 3) the relationship between personal factors of population and their purchasing behavior . Samples included 250 dog food shoppers . Questionnaire was used to collect the data . A statistical software package was used to perform the analysis. Statistics used in this study included both descriptive statistics(percentage , mean , standard deviation) and inferential statistics(Chi-square test).

Outcome of the study revealed that the majority of respondents were female, single, 20-30 years of age, bachelor degree graduates, working for private firms with monthly income between 10,001-20,000 baht. Study of their purchasing behavior revealed that 38 percent of them never purchased Avoderm dog food. The reason given was that they did not know the product. Another reason given was the difficulty to acquire such product. Their most preferred product was "Pedigree". Factors influential to their decision to purchase dog food were convenience of shopping. Pet food store was their most favorite place to shop for dog food. They normally paid 300-500 baht for each purchase and their monthly usage was between 1-2 bags. Hypothesis test showed that personal factors of consumers were correlated to their purchasing behavior of Avoderm dog food.